



BTS MCO en apprentissage

Management

Commercial

Opérationnel

Notre mission,
votre réussite !

Le-la titulaire du BTS MCO encadre des équipes, gère et développe la relation avec la clientèle ainsi que l'offre de services et de produits.

Durée:

24 mois de formation: 1350h.
Début de formation en Septembre!

Capacité d'accueil:

15 alternant-es

Rythme de l'alternance:

2 jours en centre
-
3 jours en entreprise

Statut et rémunération:

Salarié-e sous contrat d'apprentissage

Formation gratuite pour l'alternant-e, le coût de la formation est pris en charge par l'OPCO de l'entreprise

Niveau de prise en charge suivant accord de branche plus d'information sur www.francecompetences.fr

Le profil idéal pour intégrer le BTS MCO

Vous êtes:

**Autonome – Dynamique
Adaptable -A l'écoute**

Vous avez:

Une bonne aisance relationnelle - Une présentation soignée

Vous savez:

Prendre des responsabilités et faire preuve d'initiatives



Une formation par bloc de compétences

Compétences professionnelles	Compétences générales
Développement de la relation client et vente conseil	Culture Générale et expression
Animation et dynamisation de l'offre commerciale	LV1: Anglais
Management de l'équipe commerciale	Culture économique, juridique et managériale (CEJM)
Gestion opérationnelle	



Modalités d'évaluation:

Devoirs programmés à l'année, mise en situation, BTS Blanc...

Débouchés et poursuites d'études

1. Vous spécialiser:

- Formations courtes: Licence professionnelle, bachelor de niveau 6
- Formations longues: Faculté d'Économie Gestion, IAE (Institut d'administration des Entreprises), École de Commerce

2. Accéder au monde du travail en tant que:

- ✓ Conseill-er-ère de vente et de service
- ✓ Chargé-e de clientèle / du service client
- ✓ Second-e de rayon
- ✓ Vendeu-r-se conseil / conseil en e-commerce
- ✓ Manageu-r-se adjoint-e / d'unité commerciale de proximité
- ✓ Marchandiseu-r-se

Le-la titulaire du BTS MCO

Le-la titulaire du BTS MCO prend en charge la relation client dans sa globalité ainsi que l'animation et la dynamisation de l'offre.

Il-elle assure également la gestion opérationnelle de l'unité commerciale ainsi que le management de son équipe commerciale.

Cette polyvalence fonctionnelle s'inscrit dans un contexte d'activité commerciales digitalisées visant à mettre en œuvre la politique commerciale du réseau et/ou de l'unité commerciale.

Modalités de recrutement - Pré-requis

Pour intégrer la formation vous devez:

Être titulaire du Baccalauréat:

- Général
- Technologique
- Professionnel



Dans un 1^{er} temps:

Inscrivez-vous sur Parcoursup. Rechercher dès maintenant une entreprise pour votre contrat d'apprentissage.

En parallèle, remplissez votre dossier de candidature + inscription via le portail YPAREO (les 2 sont sur notre site)

Ensuite:

Après analyse de votre dossier, nous vous proposerons un entretien individuel de motivation et de positionnement.

A noter:

Recrutement entre Février et Août chaque année.

Dossier de candidature accepté jusqu'en mai.

PC Portable OBLIGATOIRE: L'équipe en PC Portable est obligatoire pour suivre la scolarité (aide possible par les OPCO)



Rappel du lien : <https://cfaecml.yomag.cloud/index.php/preinscription/>

Handicap et formation



Si vous êtes en situation de handicap, n'hésitez pas à nous contacter! Un accueil et un accompagnement personnalisé pour un parcours de formation adapté !

Mme BOULEAU Virginie: referenthandicapcfp@bourg-chevreau.org

Pourquoi choisir Bourg Chevreau?

- Un espace dédié aux étudiant-e-s avec le WIFI
- Des travaux en ilots
- Mise en situation concrète
- Des travaux de groupe
- Une équipe pédagogique dynamique à l'écoute



MAIS AUSSI...

- La création d'une entreprise
- Une association étudiante
- Une journée d'intégration
- Un voyage à l'étranger
- Une bonne ambiance



Nous contacter

CAMPUS - UFA Bourg Chevreau

7 rue du 8 mai 1945 – SEGRE
49500 SEGRE EN ANJOU BLEU

Tel: 02.41.92.54.12

Email: cfpbc@bourg-chevreau.org

Site: <https://cfp.bourg-chevreau.org/>

